

BARTS BUCKET LIST



240 BANEN

EEN UNIEKE PRESTATIE VAN EEN UNIEKE GOLFER. BART BIKKER HEEFT, OP ÉÉN NA, ALLE NEDERLANDSE GOLFBANEN GESPEELD; DIE BUCKET LIST MET 240 BANEN HIELD DE HAGENAAR WEL EVEN ZOET. HOE VERGING HEM DE RONDE DOOR NEDERLAND DIE VIJFTIEN JAAR DUURDE?

Wanneer ben je met golf begonnen?
 “Ik heb zestien jaar geleden op Leeuwenbergh in Den Haag mijn GVB gehaald. Maar ik raakte al een beetje bevlogen toen ik als jongen met een vriend op fietsvakantie in Engeland was. We werden door zijn oom naar een golfbaan meegenomen en mochten ook wat ballen slaan. Ik heb daarna wel eens golf gespeeld op vakanties, op banen waar geen handicapbewijs nodig was. Maar het heeft lang geduurd voordat ik mijn golfvaardigheidsbewijs ging halen en dat kwam eigenlijk alleen door alle drempels; golf was nog elitair en duur. Maar eenmaal goed begonnen, ben ik verslaafd geraakt, ja.”

In vijftien jaar tijd heb je bijna alle banen van Nederland gespeeld. Hoe is het idee voor deze missie ontstaan?

“Toen Leadingcourses.com gelanceerd werd, vond ik het leuk om op die banenwebsite een logboek bij te houden van de banen die ik bezocht. Dat waren er toen nog maar zo’n twintig. Ik schrijf aan het eind van het jaar altijd tien leuke voornemens op, zoals een nieuw land bezoeken of een wijncursus volgen, en op die lijst stond ook stevast tien nieuwe golfbanen spelen. Op een gegeven moment heb ik het voornemen om alle Nederlandse banen te spelen op deze bucket list gezet. Een jaar geleden moest ik nog langs een stuk of vijftien en in juli heb ik de lijst voltooid.”

Had je tijd om al die golfbanen te bezoeken?

“Ik heb veel banen bezocht in de zomer als het ’s avonds lekker lang licht is. Als ik voor werk ergens naartoe moest en er lag een baan in de buurt die ik nog niet gespeeld had, dan maakte ik tijd om die te bezoeken. Ik heb ook veel nieuwe banen leren kennen tijdens rondjes met vrienden. Dan probeerde ik voor elkaar te krijgen dat we op banen gingen spelen die ik nog niet kende.”

Wat is de mooiste baan?

“Als je ergens speelt, heb je allereerst te maken met de baan zelf, hoe die speelt en of die bij je skills passen. Daarnaast heeft elke baan een eigen omgeving en ten derde speelt mee het moment waarop je de baan bezoekt. Bij mij is De Pan nummer één want daar kwam het allemaal samen. Ik speelde met een goede vriend op een prachtige zomeravond en na afloop hebben we heerlijk gegeten. Alles klopte. In mijn persoonlijke top tien staan vooral banen die zijn ingebed in bestaande natuur. Dat geldt voor banen als De Pan, de Haagsche en de Noordwijkse; die vind ik het mooist. De Haagsche is misschien wel de nummer één van Nederland maar voor mij is het De Pan omdat die baan iets beter bij mijn handicap past. Een goede golfbaan versterkt het gevoel dat je in een bijzondere omgeving bent. Dat gebeurt bijvoorbeeld ook op de Texelse. Daar heeft elke hole een naam die verwijst naar kenmerken van het eiland. Je wordt bijvoorbeeld gewezen op een plaats waar vroeger jutters kwamen. De Texelse gebruikt ook materialen die echt passen op zo’n duinbaan.”



☑ Bart Bikker op zijn club Leeuwenbergh, een van de 240 banen die hij in de afgelopen vijftien jaar gespeeld heeft.

Je hebt van elk baanbezoek een review geschreven op Leadingcourses.com. Ze mogen blij zijn met jou...

“Ik ben *Gold Member* zoals het heet, dan wegen de cijfers die je geeft, zwaarder. Het is goed dat er ranglijsten zijn waarin deskundigen de layout en uitdaging van golfbanen beoordelen, maar het is ook goed dat er websites zijn zoals Leadingcourses.com. Het gemiddelde cijfer voor een club op die site gaat niet alleen over de golfbaan maar ook over onderhoud, oefenfaciliteiten, clubhuis, prijs-kwaliteitverhouding, service en gastvrijheid. Een golfbaan is nu eenmaal moeilijk los te koppelen van alles wat eraan vastzit. ▶

“**Ultieme kick: dat je het gevoel hebt op een moeilijke baan te zijn en dat jij goed speelt**”



Naam: Bart Bikker **Leeftijd:** 51
Woonplaats: Den Haag **Handicap:** 21
Lid van: Golfbaan Leeuwenbergh

Werk: Trade marketing manager in de levensmiddelenindustrie: "Ik houd me bezig met shopper marketing, waarin het koopgedrag van consumenten centraal staat. Wat wil de consument/shopper en hoe spelen we daarop in?"

Ik zie een bezoek aan een baan als een ervaring die begint bij de receptie. Ik zelf ben nergens zo goed ontvangen als op Golfclub de Compagnie in Groningen. Na een lang stuk rijden werd ik enorm gastvrij te woord gestaan door een meisje dat belangstellend was maar tegelijk efficiënt handelde. Dit soort dingen is belangrijk want daar begint je *golf experience*. Vlak bij De Compagnie heb ik ook het tegenovergestelde meegemaakt; ik moest naar een receptie van een vakantiepark waar de medewerkers niets van golf wisten. Dat doet afbreuk aan je ronde. Je merkt wel dat als je de Randstad verlaat, dat de ontvangst vaak vriendelijker wordt. Mijn vrouw en ik spelen graag in Engeland want daar zijn ze niet alleen vriendelijk bij de receptie, ook de mensen in de baan, de vaste spelers, zijn aardig. Ze stellen je op je gemak. Golf is een moeilijke sport, zeker als je begint. Je slaat wel eens een grote divot of een slechte bal en er zijn veel mensen die dan het gevoel krijgen dat ze niet thuishoren op een golfbaan. Vriendelijke leden kunnen dat gevoel wegnemen en dat ontbreekt een beetje op Nederlandse golfbanen: oprechte gastvrijheid en mensen die een praatje met je maken als je op bezoek komt. Een ronde golf kost veel geld en dan mag je wel een gastvrije behandeling verwachten. Op de nieuwe baan Bernardus Golf in Cromvoirt pakken ze dat heel goed op. Ze snappen het daar en maken een beleving van jouw golfdag. Er is bijvoorbeeld geen receptie met een klein luikje, als bezoeker word je welkom geheten aan een soort eettafel."

Wat waren de grootste obstakels op je golfreis door Nederland? Op sommige clubs ben je immers alleen welkom als introducee van een lid.

"In de loop der tijd is het gelukt om overal te spelen. De moeilijkste baan om op te komen was Estec Golf Club, een besloten 9-holes-course in Noordwijk van het European Space Research and Technology Centre. Ik heb de club verschillende keren aangeschreven maar ik kreeg geen reactie. Uiteindelijk

heeft Leadingcourses het voor me kunnen regelen. Je moet dan met paspoort een soort douane door, een bijzondere ervaring. Op andere besloten banen die ik per brief of mail benaderde, reageerden ze wel. Een van de laatste banen die ik heb bezocht is The Dutch. Hier kunnen alleen gasten van leden spelen maar directeur Phil Helsby heeft me uitgenodigd toen hij hoorde van mijn bucket list. The Dutch is echt een mooie verzorgde baan in de topklasse waar goede golfers een kick van krijgen. De baan is helemaal af en behoort tot de top tien van Nederland."

Welke Nederlandse golfbanen springen eruit?

"Het beste criterium voor een goede of mooie baan, is hoe goed je het bezoek onthoudt. Ik denk bijvoorbeeld aan een baan als 't Zelle. Daar is het echt ongedwongen genieten van golf in een mooie en rustige omgeving. De baan past in het Achterhoekse coulisselandschap en alles klopt. Ik vind The Links Valley, de nieuwe baan in Ermelo die je twee kanten op kunt spelen, ook fantastisch mede dankzij de grote hoogteverschillen. En de heidebaan Ullerberg, die er vlak naast ligt, biedt een unieke ervaring: golf vanaf heidefairways. Ik moet ook Eyckenduyn noemen: een prachtig aangelegde par-3-baan in Limburg waarbij het voelt alsof je even mag spelen in een park op een landgoed. De Haar bij het kasteel in Haarzuilens vind ik een heel mooie parkbaan. De Swinkelsche is een van de mooiste nieuwe banen van Nederland en Het Rijk van Nunspeet een van mijn favoriete oudere banen. Professionele golfbaanbeoordelaars vinden dat er meer uit het landschap is te halen, maar voor mij is Nunspeet een baan die eruit springt. De holes zien er moeilijk uit maar je vindt wel je ballen, de greens zijn snel en het clubhuis is mooi. Wat betreft de verhouding tussen prijs en waarde is Nunspeet misschien wel nummer één. Je ziet vaak grote verschillen tussen de ranglijsten van professionele baanbeoordelaars en Leadingcourses.com. Minder moeilijke golfbanen worden

door professionals misschien niet hoog geratet, maar er is een grote groep golfers die op dit soort banen enorm veel plezier beleeft. Als een baan vergevingsgezind is, krijg je de ultieme kick: je hebt het gevoel op een moeilijke baan te zijn en jij speelt goed! Goed voorbeeld is De Hooge Rotterdamse. Golftechnisch zijn er zeker betere banen, maar de hoogteverschillen in de baan bieden spektakel. Daarbij is de receptie heel goed en het terras prettig. Dus veel spelers zullen hier na afloop zeggen: *Dat was echt een lekker rondje golf*"

Is het aanbod in Nederland divers?

Is er voor elk wat wils?

"Ja, ik denk dat je in Nederland golfbanen van alle klassen hebt. Alleen oppertopbanen van vijfhonderd euro of meer heb je hier niet, de topklasse is hier honderdvijftig tot tweehonderd euro. Er zijn genoeg banen die een zesje krijgen op ranglijsten maar het is mooi dat die bestaan. Deze banen zijn een prima opstapje voor beginnende golfers. Ik denk wel dat er

“
 Vertel het niet tegen mijn
 vrouw want die ziet de bui
 al hangen...”

te veel ledenbanen zijn en dat deze clubs onvoldoende weten om te schakelen naar wat de toekomst verlangt. Als marketeer stel ik de vragen: *waar ligt je markt en je doelgroep?* Een doelgroep van vijfhonderd tot duizend golfers, van wie een klein deel bepaalt wat er gebeurt, is niet meer van deze tijd. Ik denk dat een grotere markt moet bepalen wat een golfbaan doet. Het product moet gericht zijn op een paar duizend mensen. Dat is wennen want nu is een golfbaan vaak een soort eigendom van een kleine groep leden die



De Pan geldt als de favoriet van Bart, mooi ingebed in de bestaande natuur.

andere golfers zien als *vremden* of *gasten*. Die anderen zijn mensen die net zo goed voor golf betalen, relatief zelfs meer. Als je voor duizend euro een paar honderd keer per jaar op één baan speelt, zoals sommige leden doen, dan moet je dankbaar zijn voor de greenfeespelers die in het weekend vijftig tot zeventig euro betalen voor een 18-holesronde.”

Wat zou jouw businessmodel zijn als je nu in Den Haag een golfbaan zou openen?

“Ik zou golf veel laagdrempeliger maken. Een golfterrein waar je verschillende opstappen verenigt: een pitch & putt-, 9-holes- en 18-holesbaan. Je kunt even een kort rondje spelen, negen of misschien maar zes holes, en voor de mensen die echt achttien holes willen spelen, is er de grote baan. Als je deze stappen combineert, enthousiasmeer je jeugd en kun je ze geleidelijk in de sport trekken. Maar in deze omgeving van Den Haag zou een golf & country club ook kans van slagen hebben: een club die meer dan golf alleen aanbiedt. Er woont hier immers een grote groep expats die country clubs gewend is. Ik zou natuurlijk het liefst een golfbaan maken in een mooi duinlandschap maar dan wel eentje die relatief makkelijk speelt. Dat is vloeken in de kerk van professionele golfbaanontwikkelaars want in hun ogen moet een golfbaan uitdagend en moeilijk zijn, maar ik zou commerciëler denken: je moet mensen

een *good time* bezorgen. Je hoeft geen geultjes te maken waardoor de bal automatisch in de hole rolt, maar er mogen best meer golfbanen komen met iets meer *reward* en iets minder *risk*. Dat mensen na hun ronde zeggen: *Wow, dat was een fantastisch rondje!* Wat ik een moeilijke vraag vind, is hoe je als baan of club moet omgaan met wedstrijdspelers. Als ik een commerciële baanexploitant was, zou ik me vooral richten op *leisure*, de pleziërspeelers. De combinatie *leisure* en wedstrijden schuurt: juist als gewone golfers willen spelen, zijn er wedstrijden. Ledenclubs moeten keuzes durven maken. Het gaat nu economisch weer beter maar een van de ontwikkelingen op de lange termijn is dat de participatie van jeugd in sport afneemt. Golfbanen zullen het moeilijker krijgen omdat bepaalde groepen zich anders gedragen en andere behoeftes hebben.”

Wat zou jij doen als directeur van de NGF om de golfsport te laten groeien en wat is je tip aan clubs en banen om meer gasten te trekken?

“Betrek golfbanen bij de omgeving zodat fietsers en wandelaars op het terras komen zitten. Moedig niet-golfers aan golf op te pakken en leg uit dat je de sport ook na je zestigste nog kunt leren. Haal drempels weg, op alle gebieden. Het is moeilijk maar doe iets aan het imago; probeer het beeld te veranderen dat golf duur is en alleen geschikt voor een bepaalde groep mensen.



In zijn vergelijkend warenonderzoek begrijpt Bart goed dat golfers De Hooge Rotterdamse waarderen: spectaculaire hoogteverschillen, goede receptie en prettig terras.

Koen Suyk

“ Er mogen best meer golfbanen komen met iets meer reward en iets minder risk

Golf is zo duur als je het zelf maakt. Als je op de mooiste banen wilt spelen, dan is het duur, maar er zijn ook 9-holesbanen waar je voor vierhonderd euro per jaar kunt spelen en waar een rondje niet lang duurt. Verder denk ik dat golfclubs en -banen moeten professionaliseren. Er gaat enorm veel geld om op elke golfclub, er zijn competente mensen nodig om zo'n bedrijf – want zo zie ik een club of baan – efficiënt te runnen.

Wat ga je doen nu je doel bereikt is?

“Het leuke is dat een golfbaan nooit verveelt. Een baan voor de eerste keer spelen is leuk maar de tweede keer is misschien nog wel leuker. Ik weet nu veel beter waaruit ik kan kiezen dus ik ga veel spelen op de leukste banen van Nederland.”

Waarom ga je niet alle Belgische banen spelen?

“Ik heb een opdracht in Veghel op dit moment en logeer daar vaak. Het is lang licht in de zomer dus dat schreeuwt om nieuwe banen spelen. Ik rij dus af en toe even de grens over. Maar vertel het niet tegen mijn vrouw want die ziet de bui al hangen... Zij heeft overigens ook al veel banen bezocht. Zij speelt alleen als we met vakantie zijn of een weekendje weg gaan. Ik vertelde haar laatst dat ze al meer dan honderdvijftig banen in het buitenland heeft gespeeld. Dat kon ze maar moeilijk geloven. Ze is niet iemand die zich daarmee op de borst gaat kloppen. Maar als ze deze banen op Leadingcourses zou plaatsen, zou ze instant *Gold Member* worden. Het leuke is dat we de herinneringen aan heel veel banen delen.”

ALLE BANEN, OP ÉÉN NA

Bart Bikker heeft op alle banen van Nederland gespeeld, niet alleen de grote banen maar ook de par-3-banen. Het zijn er in totaal 240. Maar... er mist er nog één op zijn lijstje: GC Slottermolen. Deze par-3-baan in Grubbenvorst, vlakbij Venlo, is privé-eigendom. Er speelt wel een bij de NGF ingeschreven vereniging en die club heeft een website maar daar vind je niet veel meer dan de mededeling *Slottermolen is een besloten 9-holes par-3-baan, alleen introducees*. Toen GOLF.NL hoorde van Bart Bikkers ronde van Nederland probeerden we hem een handje te helpen. We vroegen de club of een (bestuurs)lid bereid was Bart te introduceren zodat hij zijn missie kon voltooien. Aan het verzoek voegden we de regels toe: “Als dat wenselijk is kunnen we op GOLF.NL aandacht besteden aan uw golfbaan. Als dat niet wenselijk

is, dan zullen we dat juist niet doen.” Het antwoord kwam snel en was kort:

Dank voor uw email en interesse in onze golfbaan. Wij zijn echter een besloten club; derhalve hebben we hier (juist) geen behoefte aan.

*Vriendelijke groet, Peter Elbers
Secretaris GC Slottermolen*

GEEN GEHOOR

Navraag bij onze Limburgse connecties of ze een lid van Slottermolen kenden, leverde ook niets op. Als vervolgstap gingen we deze zomer met Bart op de bonnefooi langs bij de baan. We wandelden naar het huis van de eigenaar, dat op het golfterrein ligt, en belden aan bij het toegangshek. Er stond een auto voor het huis en er brandde licht

maar het bleef stil op de intercom. We stuurden na dit bezoek een brief aan de eigenaar maar er kwam geen antwoord.

CONSEQUENT

Slottermolen ontbreekt dus op de bucket list van Bart Bikker. Is dat niet jammer? Bikker: “Eigenlijk is Slottermolen van een buitencategorie: niet een besloten baan, maar een privé baan. In die zin is het heel consequent dat ze mij niet toelaten, en ik neem ze dat natuurlijk helemaal niet kwalijk. Maar ik hoop natuurlijk toch dat ik er nog eens mag komen spelen.” Wij leggen ons er nog niet bij neer. We sturen dit magazine naar de eigenaar van de baan en secretaris van de club. Wellicht dat Slottermolen dan alsnog een uitzondering wil maken voor Bart Bikker, de eerste golfer die alle golfbanen van Nederland heeft gespeeld, op één na.